





## **INSTRUCTIVO-DVUS-006**

# GUÍA PARA EL LLENADO DE REGISTRO DE STARTUP (EMPRESA **EMERGENTE) Y SPIN OFF(FORM-DVUS-006)**

Esta guía está diseñada para orientar a los emprendedores de la comunidad universitaria de la UNAH en el proceso de registro de sus Startups (empresas emergentes) y Spin-offs (empresas derivadas de la investigación universitaria). El objetivo es facilitar la presentación clara y completa de la información requerida.

#### I. INFORMACIÓN GENERAL

En esta sección se consignan los datos básicos para identificar a la empresa y a sus fundadores.

- 1. Nombre de la empresa: Escriba el nombre comercial o la razón social de la empresa y marque si se trata de una Startup o una Spin-off.
- 2. Datos de contacto: Proporcione la dirección física, correo electrónico y número de teléfono de la empresa.
- 3. Unidad académica de origen: Indique la Facultad o Campus Universitario y la Carrera de grado o posgrado de la que surge la iniciativa.
- 4. **Responsable principal:** Ingrese el nombre completo, número de cuenta (si es estudiante o egresado reciente), correo electrónico y celular de la persona que lidera la acción.
- 5. **Integrantes del equipo promotor:** Liste el nombre completo, correo electrónico y el rol que desempeña cada miembro fundador del equipo.

#### II. ORIGEN Y VINCULACIÓN UNIVERSITARIA

Aquí se detalla la conexión de la empresa con las actividades de investigación y los recursos de la UNAH.

- 6. Resultados de investigación asociados: Marque si el emprendimiento se basa en Patentes, Publicaciones o Know-how (conocimiento especializado) generado en la universidad.
- 7. Relación con la universidad: Indique si la empresa hace uso de infraestructura, cuenta con la Participación de personal universitario o utiliza Licencias de propiedad intelectual de la UNAH.







Año Académico "José Dionisio de Herrera" "La Educación es la primera necesidad de la República"

1





### Dirección de Vinculación Universidad vinculacion.sociedad@unah.edu.hn Sociedad

#### III. DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA

Este es el núcleo del formulario, donde se presenta el concepto de negocio.

- 8. **Resumen ejecutivo:** Ofrezca una descripción breve y potente de la empresa, su misión, el problema que resuelve y su propuesta de valor.
- 9. Descripción de la tecnología / producto / servicio: Detalle qué ofrece la empresa, cómo funciona y qué lo hace innovador.
- 10. **Mercado objetivo:** Describa el perfil de sus clientes potenciales, el tamaño del mercado y el segmento al que se dirige.
- 11. Ventaja competitiva: Explique qué diferencia a su empresa de la competencia. ¿Es su tecnología, su modelo de negocio, su equipo?
- 12. **Modelo de negocio:** Describa cómo la empresa crea, entrega y captura valor; es decir, cómo genera ingresos.

#### IV. **ESTADO LEGAL Y PROPIEDAD INTELECTUAL**

En esta sección se formaliza la estructura legal y la protección de los activos intangibles de la empresa.

- 13. **Registro mercantil:** Si ya está constituida, proporcione el **número** y la **fecha** de registro.
- 14. Tipo de sociedad mercantil: Marque la figura legal bajo la cual opera o planea operar la empresa.
- 15. Propiedad intelectual asociada: Indique si la empresa posee Patentes, Marcas o Derechos de autor propios.
- 16. Situación de licenciamiento con la universidad: Describa si existe un acuerdo de licencia con la UNAH para el uso de su propiedad intelectual y en qué estado se encuentra.

### PLAN DE NEGOCIO Y FINANCIAMIENTO

Aquí se resume la estrategia de crecimiento y la estructura financiera de la empresa.

- 17. **Resumen del plan de negocio:** Sintetice los puntos clave de su plan de negocio, incluyendo proyecciones y estrategias de crecimiento.
- 18. Fuentes de financiamiento: Marque si los fondos provienen de fuentes Internas (ahorros de los fundadores), Externas (inversionistas) o a través de Convocatorias y fondos públicos.
- 19. Participación accionaria: Especifique la distribución porcentual de la propiedad de la empresa entre la Universidad (si aplica, para Spin-offs), los Promotores (fundadores) y **Terceros** (inversionistas).







Año Académico "José Dionisio de Herrera" "La Educación es la primera necesidad de la República"

2





### Dirección de Vinculación Universidad vinculacion.sociedad@unah.edu.hn Sociedad

#### SEGUIMIENTO Y MÉTRICAS VI.

Esta sección mide el progreso y el impacto del emprendimiento.

- 20. Hitos alcanzados: Marque los logros más importantes hasta la fecha, como el desarrollo de Prototipos, las primeras Ventas o la consecución de Rondas de inversión.
- 21. Indicadores clave de desempeño (KPIs): Mencione las métricas más relevantes para su negocio, como Empleos generados, Facturación anual o mensual, y Colaboraciones estratégicas establecidas.
- 22. Apoyo institucional recibido: Indique si ha recibido apoyo de la Incubadora de la UNAH, servicios de **Mentoría** o ha sido beneficiario de **Fondos semilla**.

#### VII. **DECLARACIÓN Y FIRMAS**

Este apartado formaliza la veracidad de la información presentada.

- **Declaración jurada:** El responsable principal debe llenar sus datos personales (nombre, identidad, domicilio) y firmar la declaración, asumiendo la responsabilidad por la exactitud de la información proporcionada.
- Firmas de validación: El formulario debe ser firmado por el responsable de la Empresa y un Representante institucional de la UNAH. Posteriormente, debe ser firmado por el Coordinador(a) del Comité de Vinculación y finalmente recibir la firma y sello del Decano(a) o Director(a) del Campus o Facultad correspondiente.









Año Académico "José Dionisio de Herrera" "La Educación es la primera necesidad de la República"